

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 25 tháng 03 năm 2016

CÔNG VĂN

V/v: Đăng tuyển nhân viên kinh doanh

Kính gửi : Phòng Tuyển sinh và Thị trường lao động - Trường Đại Học Thủ Dầu Một

Hiện nay Công ty Cổ phần Paris Pharm đang có nhu cầu tuyển dụng **nhân viên kinh doanh – trình được viên** tại địa bàn Tỉnh **Bình Dương** với các yêu cầu như sau:

- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên
- Không cần kinh nghiệm
- Có kỹ năng giao tiếp tốt
- Trung thực, chăm chỉ, tự tin
- Có phương tiện đi lại
- Biết sử dụng vi tính căn bản

Ứng viên khi trúng tuyển và làm việc tại Công ty chúng tôi sẽ được hưởng những quyền lợi sau:

- Mức thu nhập hấp dẫn từ 8 – 10tr/tháng
- Được công ty đào tạo chuyên môn để làm việc
- Được hỗ trợ tiền xăng xe, điện thoại
- Được tham gia các lớp đào kỹ năng hoàn toàn miễn phí
- Được hưởng các phúc lợi của công ty
- Được hưởng đầy đủ các chế độ theo luật lao động Việt Nam.

Vậy, Công ty chúng tôi kính đề nghị **Phòng Tuyển sinh và Thị trường lao động - Trường Đại Học Thủ Dầu Một** hỗ trợ Công ty chúng tôi bằng việc cho phép chúng tôi dán thông báo tuyển dụng lên bảng tin tuyển dụng của trường, và giới thiệu cho Công ty chúng tôi những hồ sơ của các bạn sinh viên mới tốt nghiệp đang cần việc làm để chúng tôi có thể liên hệ phỏng vấn và chọn ra những ứng viên phù hợp với công việc mà Công ty chúng tôi yêu cầu.

Công ty chúng tôi rất mong nhận được sự hỗ trợ và giúp đỡ của **Phòng Tuyển sinh và Thị trường lao động - Trường Đại Học Thủ Dầu Một**.

Xin cảm ơn và trân trọng kính chào!

Hồ sơ ứng viên quan tâm xin vui lòng liên hệ qua địa chỉ email: tuyendung.parispharm@gmail.com

Hoặc liên hệ qua số điện thoại : (08) 8896 1188 / 0937 090 391 (Mr. Dương)

CÔNG TY CỔ PHẦN PARIS PHARM

Nơi nhận:

- Như trên
- Lưu VT



GIÁM ĐỐC
Dặng Thị Phương Thảo



CÔNG TY CỔ PHẦN PARIS PHARM

Địa chỉ: số 111, đường số 4, P.Linh Xuân, Q.Thủ Đức, tp.HCM

Website: parispharm.net Email: tuyendung.parispharm@gmail.com

TUYỂN DỤNG

Vị trí tuyển dụng: Nhân viên kinh doanh - Trình dược viên

Yêu cầu bằng cấp: Tốt nghiệp cao đẳng trở lên (tất cả các chuyên ngành)

Hình thức làm việc: Toàn thời gian cố định

Địa điểm làm việc: Bình Dương, Đồng Nai, Vũng Tàu,...

Số lượng cần tuyển: Mỗi địa bàn 3 - 4 người.

Mức lương: 8 – 10 triệu / hoặc hơn (nếu năng lực của bạn vượt trội/ hoặc được rèn luyện theo thời gian tại công ty chúng tôi)

Mô tả công việc:

- Hiểu và nắm được chính xác kiến thức của sản phẩm (được công ty đào tạo) để giới thiệu, truyền tải tới khách hàng.
- Trực tiếp gặp gỡ, tư vấn, chăm sóc khách hàng trong khu vực phụ trách để đảm bảo doanh số, độ phủ, chủng loại.
- Triển khai đúng và đầy đủ chương trình khuyến mại, đảm bảo chính sách bán hàng của Công ty đối với khách hàng. Chế độ báo cáo theo quy định công ty.
- Cập nhật, ghi nhận những thông tin phản hồi của khách hàng để báo cáo cho công ty theo quy trình.

Yêu cầu khác :

- Giao tiếp tốt, nhanh nhẹn, tự tin, chăm chỉ, nhiệt tình, có trách nhiệm .
- Ưu tiên: ứng viên yêu thích kinh doanh, ham học hỏi.
- Đặc biệt: **ứng viên mới ra trường** sẽ được đào tạo miễn phí các kỹ năng để phục vụ công việc: kỹ năng bán hàng, kỹ năng thương thuyết, kỹ năng lập kế hoạch, kỹ năng triển khai công việc khoa học hiệu quả,...

Ứng viên ứng tuyển vui lòng gửi hồ sơ / hoặc thông tin cá nhân vào địa chỉ email :
tuyendung.parispharm@gmail.com

Số điện thoại liên hệ : Phòng nhân sự: 08.8896.1188

Mr.Dương (0937.09.03.91 hoặc 01277.09.03.91)

